

# Onder Ondernemers

## *“Onder Ondernemers”*

Deze nieuwsbrief van OKEE, vanaf heden maandelijks in uw mailbox én op de OKEE-website, kadert in de volgende filosofie: **beter een goede buur, dan een verre vriend.** Langs de Gentsesteenweg in Eeklo kan je Imabru vinden, de zaak van Vic Bruggeman en Eddy Van Vlaenderen. We maken kennis met Vic die ons vertelt wat Imabru precies doet.

“Bij Imabru kan je terecht voor deuren, trappen, parket en plafonds. Wij werken zowel voor particulieren als voor aannemers. Onze hoofdactiviteit is dan vooral onze deuren. Wij maken die niet zelf, maar in ons atelier gaan wij die inkasten, kleuren en vernissen. Een merk waar wij exclusief verdeler van zijn hier in de streek is Westag-Getalit. Daarnaast zijn wij ook een Quick-Step verdeler en beschikken wij over de eerste Quick-Step diamond store in de wereld. Dat is een totaalconcept waarmee wij het product kenbaar maken via een beursopstelling hier in onze zaak. Daarin zie je dan het volledige gamma aan parket, laminaat en vinyl.”



## **Kan men bij Imabru ook terecht voor maatwerk?**

“Dat is geen enkel probleem, je kan gerust eigen ontwerpen aanbrengen.

In onze toonzaal stellen wij een groot deel van ons gamma op, maar er zijn natuurlijk eindeloos veel mogelijkheden.”

## **Imabru is opgericht in 1972. Hebben jullie die zaak zelf opgericht?**

“Nee. Imabru staat eigenlijk voor: ‘Immobiëlen Anna Bruggeman’. Deze vrouw richtte in ’72 een bouwonderneming op. Zij verkocht sleutel-op-de-deur woningen. In haar villa in Aalter had zij een toonzaal waar zij deuren, sanitair, en keukens tentoon stelde die standaard in haar huizen geplaatst werden. In de

jaren ’80 heeft zij de crisis heel goed gevoeld en liet ze de bouwportefeuille vallen en is zij uitsluitend verder gegaan met binnendeuren. In de jaren ’90 is mijn huidige venoot Eddy Van Vlaenderen erbij gekomen. Toen Anna er in het jaar 2000 mee stopte, ben ik zelf ook in de zaak gestapt.”



### **Het is een familiebedrijf?**

“Het is geen familiebedrijf. Ik werkte als toeleverancier voor Imabru en vond het een leuk bedrijf met veel potentieel. Wij zijn pas later te weten gekomen dat Anna en ik eigenlijk verre familie zijn van elkaar. Toen zat de zaak nog in Aalter. Aanvankelijk was dat een goede ligging, maar door het fabriekspand hier in Eeklo te kopen hebben we alles kunnen centraliseren naar één plaats. In totaal werken we hier met zeven mensen. Drie ervan werken in het bureel en in het atelier zijn er vier mensen aan de slag. Tevens werken wij ook met elf onderaannemingen die voor ons de plaatsingen uitvoeren.”

### **Je werkte daarvoor ook al in de houtsector. Vanwaar komt uw passie voor hout?**

“Hout vind ik een heel mooi en edel materiaal. Eigenlijk ben ik afgestudeerd als verpleegkundige, maar dat beroep heb ik nooit uitgeoefend. Ik ben direct in de verkoop terechtgekomen, als vertegenwoordiger voor een kleine houthandel uit het Brusselse. Later ben ik zo in contact gekomen met Van Hoorebeke, een grote houtimporteur uit Gent, waar ik negen jaar zowel vertegenwoordiging en aankoop gedaan heb van massief hout, deuren, parket, en noem maar op. Toen ik de opportuniteit kreeg om in deze zaak te stappen heb ik die ook meteen aangenomen. Op die manier kon ik mijn kennis in mijn eigen zaak steken.”

### **In uw logo staat er een olifant?**

“Ja, dat is onze huisstijl. Dat olifantje slaat op ‘sterk in binnenschrijnwerk, sterk in plafonds, sterk in trappen, sterk in deuren’,... De deuren die wij hebben zijn Duits, en die zijn heel sterk qua oppervlakte en ik heb altijd gezegd; ‘Als ik ooit een tv-spotje maak, dan laat ik een olifant tegen die deur lopen’, want olifanten zijn sterk, maar dan nog zouden ze die deuren nooit kapot krijgen. Op die manier is het idee van het olifantje ontstaan.”

### **Binnenkort houden jullie opendeurdagen?**

Ja dat klopt, de drie laatste weekends van januari is iedereen welkom om eens een kijkje te komen nemen.

Voor meer info over het volledige aanbod, openingsuren en promoties: [www.imabru.be](http://www.imabru.be)

