

Onder Ondernemers

“Onder Ondernemers”

Deze nieuwsbrief van OKEE, maandelijks in uw mailbox én op de OKEE-website, kadert in de volgende filosofie: beter een goede buur, dan een verre vriend. Op deze manier laten we ondernemend Eeklo telkens kennismaken met collega-ondernemers uit de buurt. Isabelle Willems, zaakvoerder van IM Willems in het Kunstdal vertelt ons over haar zaak.

Isabelle, wat doet IM Willems precies?

‘Wij zijn gespecialiseerd in de productie van zitmeubelen. We leveren aan meubelwinkels, maar de laatste jaren zijn we ons ook meer aan het toespitsen op de consument. Wij zijn steeds meer aan het werken aan een totaalplaatje. Wij verkopen niet alleen salons, maar ook meubels en daar hoort meteen ook decoratie bij. Wij hebben hier een heel grote toonzaal waarin we alles etaleren. Vroeger waren wij zeer beperkt open. Dan hielden wij tweemaal per jaar een fabrieksverkoop. Dat was altijd een succes en dat was ook zeer tof. Nu zijn we dagelijks open, in januari en juli zelfs non-stop.’

Vroeger was de zaak van je ouders?

‘Ja, mijn ouders hebben dit bedrijf uit de grond gestampt, dus ik ben er wel mee opgegroeid. Ik studeerde voor medisch secretaresse en heb dat nog een tijdje uitgeoefend in Brussel en in Eeklo. Toen stelde mijn vader voor om voor hem de baan op te gaan. Dat bleek echt mijn ding te zijn en uiteindelijk heb ik het bedrijf dan in 1996 overgenomen.’



Is er veel veranderd sinds jij IM Willems hebt overgenomen?

‘Het grote verschil met vroeger is dat het grootste deel van de collectie niet meer in Eeklo wordt gefabriceerd. Vroeger gebeurde dat wel, dan maakte men hier nog die typische eiken salons en werd alles ter plekke vervaardigd. In 2003 hebben wij helaas een brand gehad waardoor alles noodgedwongen moest veranderen. De helft van het bedrijf was met de grond gelijk gemaakt. Dat was voor ons een heel moeilijke periode. Het enige wat er nog overbleef was een zeer grote stockruimte, die uiteindelijk onze redding is geworden. Veel vroeger dan voorzien hebben we dan beslist om onze collecties in het buitenland te laten maken. Die rustieke eiken salons waren al moeilijker om te verkopen, dus zijn we ons meer gaan specialiseren in moderne en betaalbare meubelen. We zijn daar ook voor gekend, mooi hoeft niet duur te zijn. Onze collecties

worden vervaardigd in het verre oosten en sedert enkele jaren ook iets dichterbij huis, om lange leveringstermijnen te vermijden. We verdelen onze meubelen over het hele land in de grote en gekende meubelzaken. We hebben zopas nog een geslaagde meubelbeurs in Mechelen achter de rug waar ons nieuw meubelconcept *feel@home* werd voorgesteld. Spijtig genoeg was dit een moeilijke periode omdat mijn vader vlak voor de beurs heel onverwacht is overleden. Dat was voor mij een harde noot om te kraken.'

'Tot nu toe vond je in onze fabriekstoonaal enkel onze collectie salons terug. Vanaf mei zal ook onze *feel@home* collectie te bezichtigen zijn, met daarbij de bijhorende decoratie. Op die manier kunnen we een interieur van boven tot onder volledig inrichten.'

Dus mensen kunnen hier salons, meubels en toebehoren vinden en dan had je ook nog een outlet?

'Eigenlijk kan je onze zaak opsplitsen in drie delen. We hebben ook drie websites. Een aantal jaar geleden zijn we ook gestart met een outlet om onze einde reeksen tentoon te stellen. De website daarvan is www.salonsvooreenprijsje.be. De website voor onze groothandel is www.imwillems.be. Daarop staat alle info naar de winkeliers toe. De derde is www.salonshop.be, hier vind je alles wat nieuwe collectie is en wat je kan vinden in onze toonaal. We houden onze modellen van deze laatste twee websites wel volledig gescheiden. Op die manier kunnen wij salons aanbieden aan zowel de winkelier als de particulier en kan je een waaier aan producten vinden in verschillende prijscategorieën.'

Je toonaal is zeer groot en je runt je zaak zelfstandig. Is het hard werken?

'Ik moet nog steeds zeer hard werken en het is druk maar ik doe het natuurlijk heel graag. Gelukkig kan ik rekenen op de steun van een goed team, en vooral mijn man die mij door dik en dun steunt. Na de brand heb ik even een moeilijke periode gehad, maar ik ben er bovenop gekomen en zo veel sterker uit gekomen. We zijn net terug van een zakenreis waar we een heel mooie nieuwe collectie op poten hebben kunnen zetten. Een prachtige collectie lifestyle meubelen. Tegen het najaar wordt dit assortiment verwacht en voorgesteld op de meubelbeurs in Brussel.'

'Ondanks het feit dat ik de laatste jaren het heft in handen had genomen, kon ik wel nog dagelijks rekenen op de wijze raad van mijn vader. Het is heel jammer dat hij onze vernieuwde toonaal niet meer zal kunnen zien. We missen zijn dagelijkse bezoeken aan de fabriek enorm.'

